

Il TEAM ISN ha il piacere di invitarLa al

NEGOTIATION TRAINING BUILDING

**L'occasione per condividere un'esperienza formativa su come
“Negoziare le transizioni”**

Tutte le grandi transizioni richiedono la messa a terra di progetti innovativi, dando agli attori un ruolo cruciale di negoziatori e facilitatori di un consenso interno ed esterno, per trasformare gli obiettivi in realtà.

Un processo formativo e consulenze mirate permettono di ottimizzare la creazione del consenso e il raggiungimento dei propri obiettivi.

Gli incontri sono programmati nella giornata di venerdì

9.30 - 14.30

ISN LAB - Palazzolo sull'Oglio (Bs), via Brescia 51



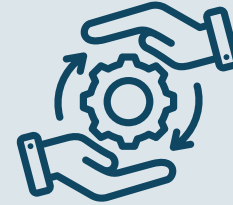
Negotiation Training Building



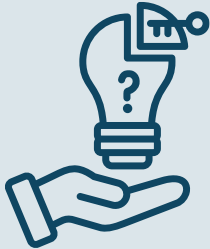
Fit for Negotiation: Awareness



**Goal Tech: Evidence-Based
Negotiation Matrix**



**Plan the Negotiation:
from Data to Strategy**



**Negotiation Training Building:
Techniques**



**Practice Negotiation:
Simulations**



Ready to Negotiate Professionally!